القسم 1 من الدليل: مندوبو المبيعات الضاغطون في دبي: كيف تحمون أنفسكم

شو اللي صار

كتبه أسامة حاج يحيى، مؤسس U810 Properties | آخر تحديث: 18.11.2026

كنت بنص عملية شراء عقار اخترته، عن طريق وكيل بيرافقني. وعشان أدفع احتجت تفاصيل حساب الضمان، فتواصلت مع خدمة العملاء عند المطوّر.

بدل ما آخذ جواب تقني، تحوّل طلبي لمندوب مبيعات، وخلال دقائق كنت بمكالمة فيديو. حكى معي بالعربي، وبنى حديث شخصي ودافئ على طريقة "صديق وأخ"، وعرض عليّ بيت مختلف تماماً عن اللي اخترته. وتحت الضغط، ومع حيل مش قليلة، خلاني أوقّع على صفقة جديدة مباشرة معه، بدون وكيلي.

بهذه المرحلة ما كنت محوّل أي أموال.

الدليل الكامل على الموقع: u810properties.com/ar-guide-sales-pressure

وصلكم عرض تحت الضغط؟

ابعتولي إياه قبل ما توقّعوا، وبنراجعه مع بعض.

إرسال رسالة واتساب ←

هذه تجربتي الشخصية، ولا تغني عن الاستشارة القانونية أو فحص العقد المحدد.