القسم 4 من الدليل: مندوبو المبيعات الضاغطون في دبي: كيف تحمون أنفسكم

شو البديل

كتبه أسامة حاج يحيى، مؤسس U810 Properties | آخر تحديث: 18.11.2026

- **اطلبوا التفاصيل التقنية كتابةً،** بالإيميل أو برسالة، مش بمكالمة.
- **افحصوا تفاصيل حساب الضمان بنفسكم بالتطبيق** الرسمي Dubai REST، وما تاخذوها من مكالمة. قائمة الفحص من أربع خطوات.
- **ما توقّعوا على أي شي بنفس المكالمة.** العرض الجيد بيستنى يوم.
- **ما تسكّروا الصفقة مع مندوب المطوّر بدون اللي بيمثّلكم.** مندوب المطوّر بيمثّل المطوّر، حتى لو كان الحديث دافئ وشخصي.
- **إذا وقّعتوا فعلاً،** توجّهوا فوراً للإدارة واطلبوا الإلغاء كتابةً. هذا نجح معي، بس إمكانية الإلغاء بتعتمد على العقد والمرحلة، عشان هيك الأفضل إنكم ما توقّعوا أصلاً.

الدليل الكامل على الموقع: u810properties.com/ar-guide-sales-pressure

وصلكم عرض تحت الضغط؟

ابعتولي إياه قبل ما توقّعوا، وبنراجعه مع بعض.

إرسال رسالة واتساب ←

هذه تجربتي الشخصية، ولا تغني عن الاستشارة القانونية أو فحص العقد المحدد.